

# Erasmus per Giovani Imprenditori

Il programma che ti permette di migliorare le tue abilità imprenditoriali e avviare la tua impresa

Organizzazione Intermediaria



PARTECIPA ANCHE TU

# ERASMUS PER GIOVANI IMPRENDITORI (EYE)

Erasmus for Young  
Entrepreneurs

## Cosa è EYE?

- È un **programma UE** che aiuta gli imprenditori (anche aspiranti), ad acquisire competenze necessarie per gestire un'impresa in Europa e stimola a creare nuovi percorsi di crescita e sviluppo per le attività.
- Gli **scambi** avvengono tra nuovi imprenditori e imprenditori esperti e sono inizialmente definiti da 1 a 4 mesi, con la possibilità di estenderli per altri 2 mesi, in base a qualità scambio e disponibilità fondi.



## Chi può Partecipare?

- **NE** – persone intenzionate a fare impresa o che hanno avviato la loro prima attività negli ultimi tre anni.
- **HE** - titolari di una piccola o media impresa (PMI) con almeno 3 anni di esperienza.



## Come Partecipare?

- Gli **Imprenditori interessati** a partecipare al programma dovranno seguire la procedura di candidatura disponibile sul sito [www.erasmus-entrepreneurs.eu](http://www.erasmus-entrepreneurs.eu)
- Contestualmente bisogna scegliere l'**Organizzazione Intermediaria (IO)**: tutto avviene per via Telematica (registrazione a portale, mail) sei libero di scegliere l'organizzazione intermediaria a prescindere dalla tua localizzazione. L'**Organizzazione Intermediaria** selezionata, avrà il compito di guidare i candidati durante l'intera durata del progetto, dalla ricezione e valutazione delle candidature alla fase di scambio vera e propria.

# Benefici per Nuovi Imprenditori e Professionisti (NE)

- avviare con successo la **propria attività** o rafforzare le basi della giovane impresa;
- imparare dall'**esperienza dell'Host**;
- **confrontarsi** con altri operatori dello stesso settore;
- affacciarsi su **nuovi mercati**;
- intraprendere **rapporti di collaborazione internazionale**;



# Benefici per Imprenditori e Professionisti Ospitanti (HE)

- nuova linfa all'attività con **idee innovative** dal Nuovo Imprenditore;
- generare **nuove reti e business** nel paese del Nuovo Imprenditore ed in contesti europei;
- creare **future collaborazioni** (in autonomia) con il Nuovo Imprenditore;
- **acquisire competenze** in ambiti simili o complementari;



# Cosa è richiesto agli Imprenditori Ospitanti (HE)?

Oltre alle informazioni di base, L'imprenditore ospitante dovrà descrivere anch'egli la **motivazione** che lo spinge a partecipare al programma e caricare il **Curriculum Vitae - CV** **(necessariamente aggiornato ed attuale) in Inglese.**

# Cosa è richiesto ai Nuovi Imprenditori (NE)?



Oltre alle informazioni di base, il nuovo imprenditore dovrà descrivere dettagliatamente la **motivazione** che lo spinge a partecipare al programma, caricare il **Curriculum Vitae - CV (aggiornato) in Inglese** e dettagliare la propria idea di business, attraverso un **Business Plan**.

[www.erasmusforentrepreneurs.eu](http://www.erasmusforentrepreneurs.eu)

# Il Business Plan (solo Nuovi Imprenditori)

Il programma Erasmus per Giovani Imprenditori (EYE) non fornisce un modello standard di Business Plan, Noi possiamo aiutarti a redigerlo con un format guidato step-by-step ed utili indicazioni; il documento può essere presentato nei formati: DOC, PDF, PPT..

La dimensione del file non può superare i 500kb.

Lingua: preferibilmente in Inglese (sarebbe comprensibile e farebbe quindi risultare la tua candidatura più appetibile al potenziale Host), altrimenti in Italiano

**Il Business Plan sarà valutato dall'Organizzazione Intermedia per l'assenso alla tua candidatura.**

Si devono rispettare i criteri di ammissibilità per poter essere esaminati dalla Commissione



# Il modello di business plan

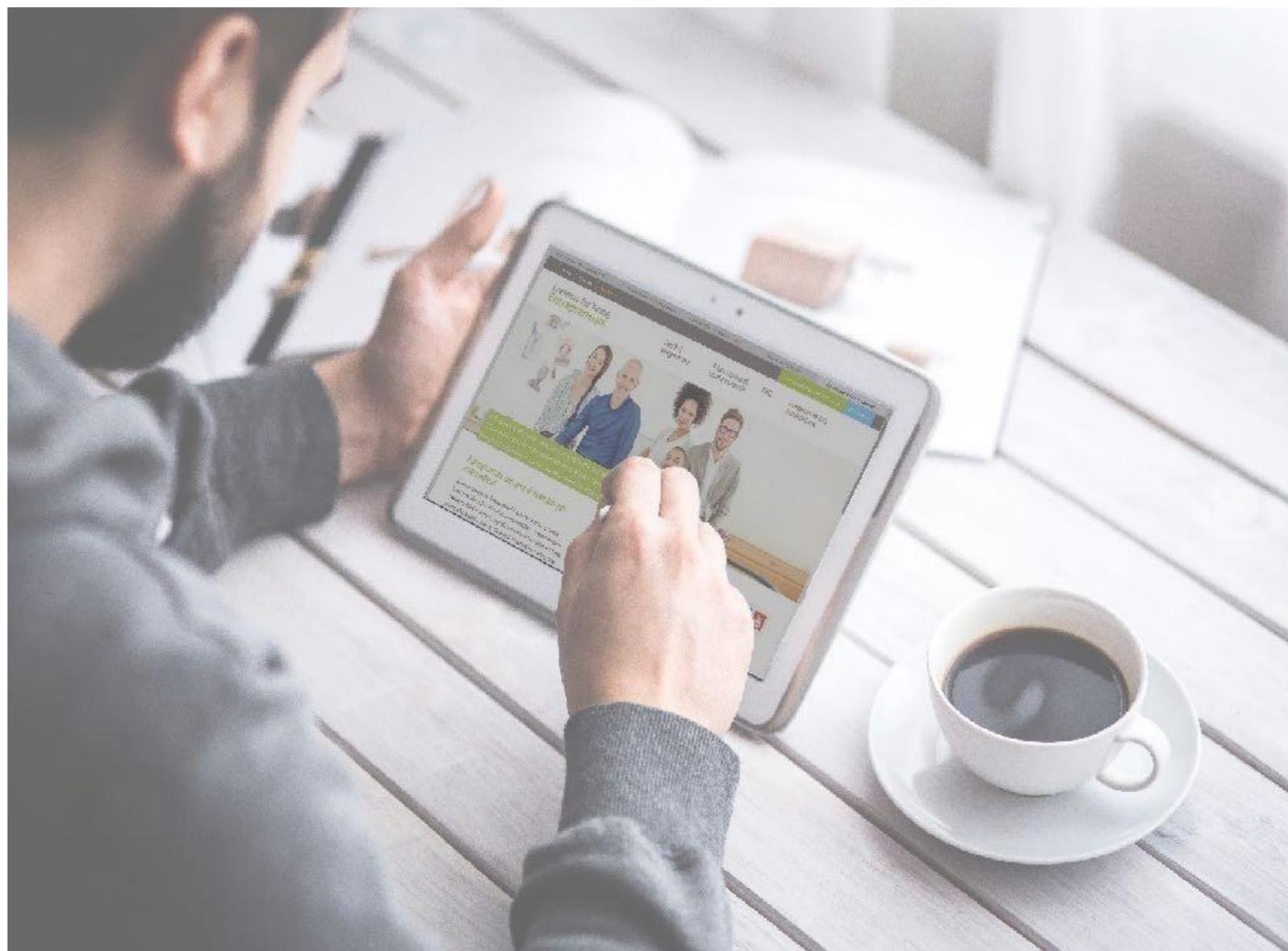
Il Business Plan deve contenere (per ciascun punto, almeno 800 – massimo 2.000 caratteri):

- una descrizione dettagliata del prodotto o dei servizi offerti dalla propria idea Imprenditoriale;
- un'analisi di mercato che includa una definizione e una valutazione del mercato di riferimento, analisi della concorrenza, piano marketing e vendite;
- Un piano finanziario triennale, compresa un'analisi di pareggio. Si prevede che i candidati presenteranno un piano aziendale completo e una sintesi del piano aziendale anno per anno.

# Il modello di business plan proposto da Materahub

- 1. EXECUTIVE SUMMARY** (descrizione dell'idea imprenditoriale);
- 2. ANALISI** (obiettivo di mercato, competitors, clienti/utenti);
- 3. DESCRIZIONE PRODOTTO SERVIZIO**
- 4. ORGANIZZAZIONE AZIENDALE** (struttura e gestione delle attività);
- 5. PIANO DI MARKETING** (canali di promo-commercializzazione);
- 6. ANALISI SWAT e GANTT**
- 7. PIANO ECONOMICO FINANZIARIO** (fonti di finanziamento, tabella costi/ricavi con break even point).

# La ricerca dell'ente ospitante o del nuovo imprenditore



La ricerca dell'Host (o del nuovo imprenditore) avviene sulla piattaforma ufficiale del programma. A tal proposito sarai supportato da un **Tutorial** per la ricerca dell'Imprenditore controparte per lo scambio, che ti guiderà passo dopo passo a realizzare lo scambio. Se la ricerca sarà infruttuosa o non ci sono imprenditori compatibili con la tua attività, potrai fare una ricerca esterna e suggerirci dei nominativi da coinvolgere nel programma.

# I Settori del Programma Erasmus per Giovani Imprenditori

- Advertising, promotion, printing, media and related products and services
- Agricultural, forestry, horticultural, aquacultural and apicultural products and services
- Architectural, construction, engineering and inspection services
- Automotive industry
- Chemical products
- Clothing, footwear, leather and textile, luggage articles and accessories
- Community, social and personal services
- Construction sector and real estate
- Crafts, art materials and accessories
- Distribution and Retail sector
- Education and training services
- Electrical machinery, apparatus, equipment and consumables; lighting
- Energy, fuel, electricity and other sources of energy
- Financial and insurance services
- Food, beverages and related products
- Furniture, domestic appliances and cleaning products
- Health, beauty and social services
- Hotel, restaurant, tourism, travel services and wellness
- IT, office and communication equipment, services and supplies
- Industrial machinery production, installation, repair and maintenance
- Legal, fiscal and other consultancy services
- Medical equipments, pharmaceuticals and personal care products
- Mining, machinery for mining, basic metals and related products
- Music, theater, events and related cultural and entertainment services
- Organic/Bio/Eco products and services
- Research and development equipment and services
- Security, fire-fighting, police and defence equipment
- Social economy/responsible entrepreneurship/CSR
- Transport and Logistics services
- Water distribution, Sewage, refuse, cleaning and environmental services

# Rimborsi mensili

EYE Global:

Contributo extra per il viaggio solo per mete EYE Global (extra-UE)

Entrepreneurs from/to: Outermost Regions of the EU (referred to in Article 349 TFEU) and Outermost Countries and Territories (referred to in Article 198 TFEU)**	1100
Entrepreneurs with disabilities (regardless of the country of stay)	1100

Albania	530
Armenia	610
Austria	900
Belgium	830
Bosnia-Herzegovina	560
Bulgaria	560
Croatia	720
Cyprus	780
Czech Republic	610
Denmark	1100
Estonia	670
Finland	950
France	900
Germany	830
Greece	780
Hungary	670
Iceland	900
Ireland	1000
Italy	900
Kosovo*	560
Latvia	610
Liechtenstein	1100
Lithuania	560
Luxembourg	830
Malta	720
Moldova	530
Montenegro	560
Netherlands	830
North Macedonia	560
Norway	1100
Poland	610
Portugal	780
Romania	560
Serbia	560
Slovakia	610
Slovenia	720
Spain	830
Sweden	950
Türkiye	750
Ukraine	530
United Kingdom <sup>37</sup>	1000

# EU Outmost Regions

## Outmost Regions:

Guyana francese (FR)  
Guadalupa (FR)  
Martinica (FR)  
Mayotte (FR)  
Isola della Riunione (FR)  
Saint-Martin (FR);  
Azzorre (PT)  
Madeira (PT)  
Isole Canarie (ES)



# EU Overseas Countries and Territories

## Outmost Regions:

Anguilla (UK)  
Aruba (NL)  
Bermuda (UK)  
Bonaire (NL)  
Isole Vergini Britanniche  
Isole Cayman (UK)  
Curaçao (NL)  
Isole Falkland (UK)  
Groenlandia (DK)  
Montserrat (UK)  
Nuova Caledonia (FR)  
Pitcairn (UK)  
Polinesia Francese  
Saba (NL)  
San Barthélemy (FR)  
Sant'Elena (FR)  
Saint-Pierre e Miquelon (FR)  
Sint Eustatius (NL)  
St. Maarten (NL)  
Turks e Caicos (UK)  
Wallis e Futuna (FR)



# Erasmus for Young Entrepreneurs Global

**EYE Global** è destinato a:

- **Giovani Imprenditori** da tutta Europa
- **Imprenditori(e professionisti) Ospitanti** e esperti, con attività avviata da almeno 3 anni, che possiedono e gestiscono una piccola o media impresa con sede in Canada (British Columbia, Ontario, Quebec), Israele, Singapore, Corea del Sud, Taiwan e Stati Uniti (Stato di New York e California).

La collaborazione tra i due imprenditori può durare da 1 a 3 mesi.



# Erasmus per giovani imprenditori



Erasmus for young  
entrepreneurs for Ukrainian  
new entrepreneur

## EYE 4UKRAINE

Il programma Erasmus for Young Entrepreneurs for Ukraine è parte dell'iniziativa SMEs in Single Market Programme (SMP), finanziato da COSME 2023 dell'Unione Europea.

**Obiettivo:** Promuovere l'imprenditoria, migliorare l'accesso al mercato internazionale e supportare la ricostruzione post-aggressione russa.

**Attività dei Progetti:** Formazione, sviluppo di competenze, networking e supporto da parte di imprenditori esperti europei.

**Benefici:** Acquisizione di competenze, conoscenze e reti internazionali per imprenditori ucraini. Supporto per migliorare le attività imprenditoriali e prepararsi per la ricostruzione dell'Ucraina.

**Pubblico Target:** Organizzazioni ucraine che supportano piccole imprese e imprenditori.



2023

CONSORZIO MATERAHUB  
**MATERA**  
ANTENNA  
Mobilità per l'Apprendimento dei Giovani

# Lo Scambio e le attività durante la relazione

- solo per NE: firma l'Accordo finanziario per il contributo mensile dello scambio;
- preparati a partire/ospitare l'Imprenditore controparte;
- segui le indicazioni della tua IO sugli adempimenti e le attività previsti durante lo scambio, per implementare ulteriormente le tue Competenze Imprenditoriali.



# Il Piano di Lavoro dello scambio (Commitment)

- compila il piano di lavoro insieme all'Imprenditore controparte per lo scambio;
- riceverai precise indicazioni per la compilazione, quindi il modello word per completare i campi richiesti;
- ricorda (insieme all'altro Imprenditore) di seguire attentamente le indicazioni ricevute e di redigere il piano di lavoro dettagliatamente;
- utilizza al meglio i 2.000 caratteri (spazi inclusi) concessi per ciascun riquadro
- il Giovane Imprenditore (NE) dovrà inviare il documento completo alla sua Organizzazione intermediaria che se approvato (altrimenti dovrà essere integrato) lo caricherà sul portale ufficiale del programma.

# ITER DI PARTECIPAZIONE AD EYE



2009-2023:  
14 anni di EYE

**Quasi 30k** Candidati al programma

**Oltre 11k** Scambi effettuati

**Circa 600** Organizzazioni Intermediarie coinvolte

**45 Paesi coinvolti** (27 Stati membri dell'Unione europea, Albania, Armenia, Bosnia-Erzegovina, Moldavia, Montenegro, Macedonia del Nord, Serbia, Islanda, Turchia, Regno Unito, Ucraina e Kosovo, mete Global)

**Oltre 12K** imprenditori ospitanti coinvolti

**EYE Global e nuove mete:** scambi in destinazioni extracomunitarie

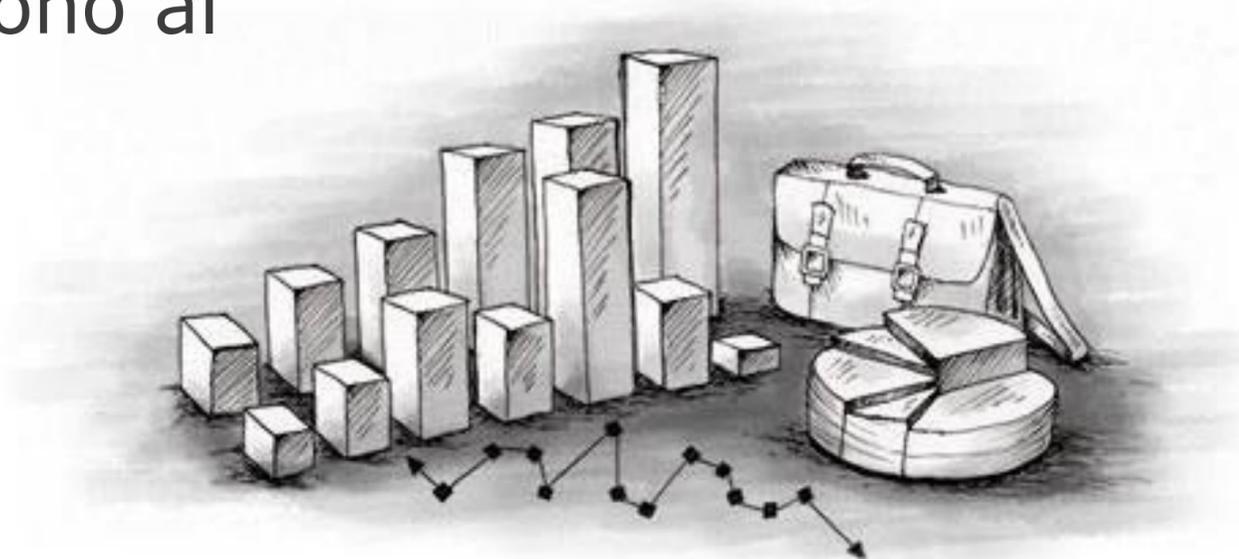


## Impatto positivo sull'Economia Europea

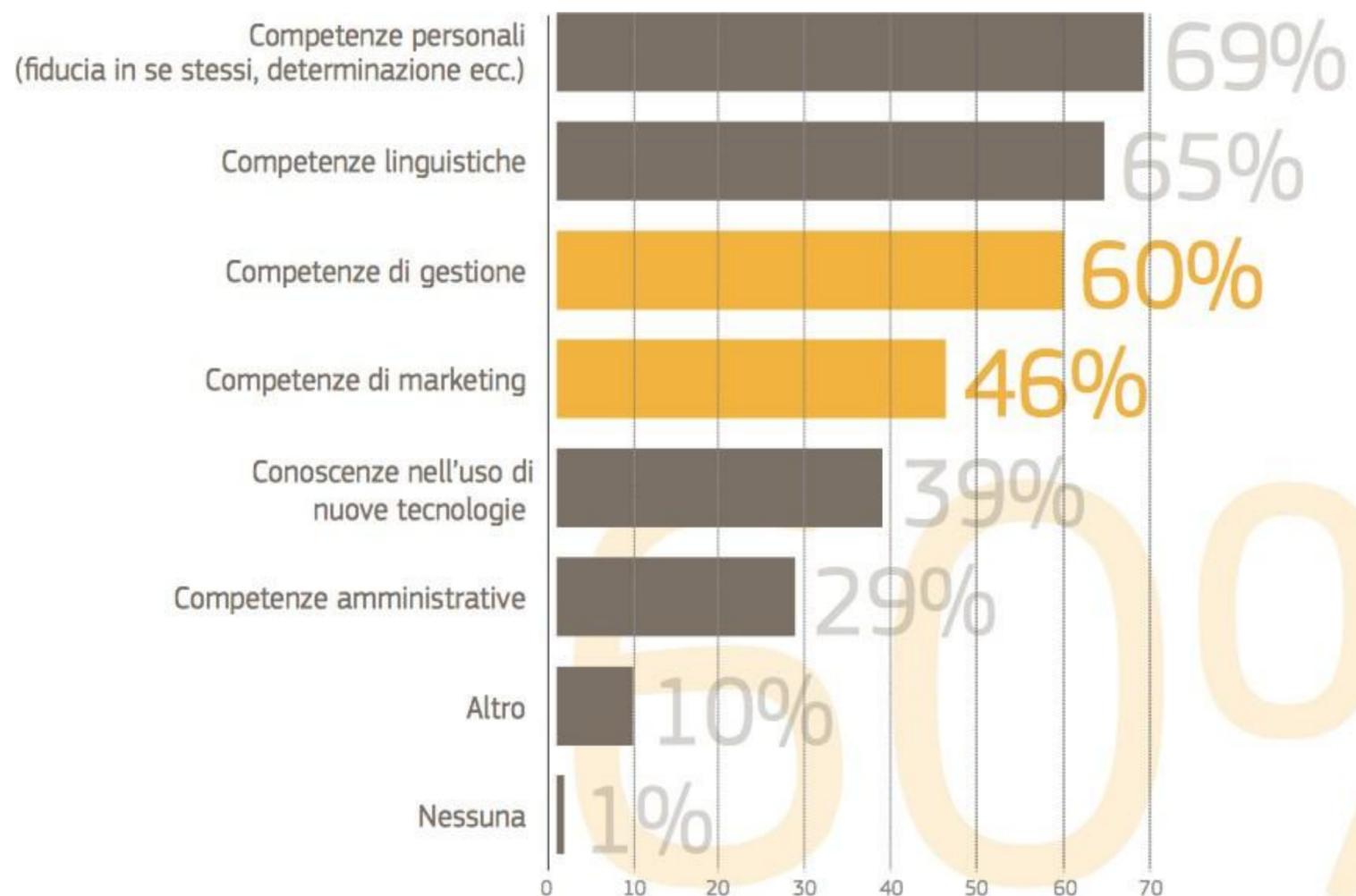
**4 Nuovi Imprenditori su 10 realizza un'Impresa (37,5% %) molti restano a lavorare nell'azienda che li ha ospitati.**

Il programma è nato per sostenere le PMI europee, 99,8 % delle imprese in Europa, che contribuiscono al 60 % dell'occupazione nel settore privato.

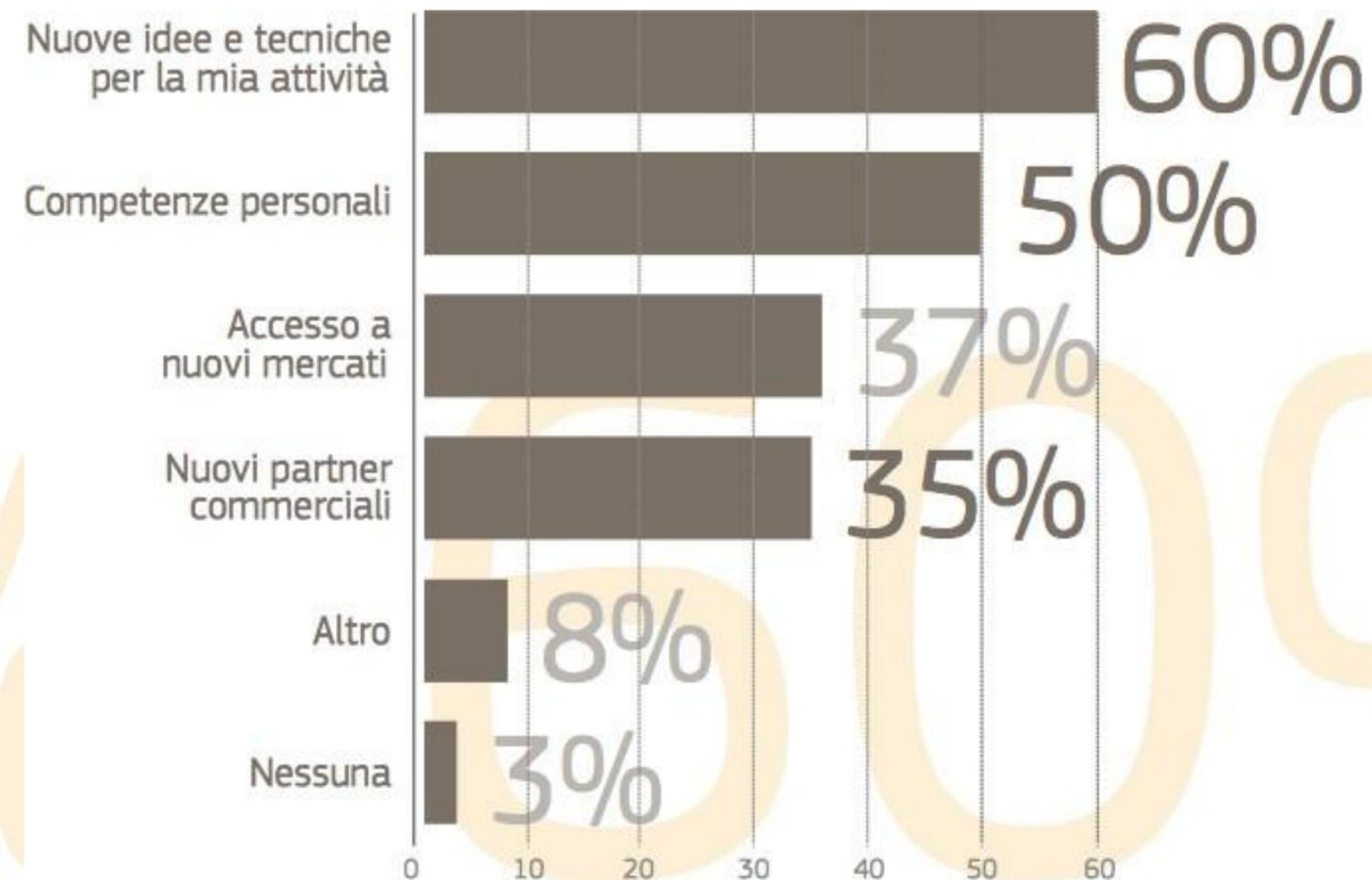
87% delle start-up fondate da ex partecipanti al programma sono ancora attive



## Le competenze acquisite dai Nuovi Imprenditori (NE)



## Vantaggi da parte degli Imprenditori Ospitanti (HE)



Oltre 30.000 iscritti alla piattaforma ufficiale del Programma (il rapporto tra Nuovi Imprenditori e Ospitanti è 2 a 1)

L'Italia e la Spagna hanno il numero piu' alto di neoimprenditori, seguite da Romania, Grecia e Polonia

Le destinazioni piu' popolari sono Spagna, Italia, Polonia, Repubblica Ceca, Germania e Belgio

Nuovi Imprenditori hanno in genere tra i 25 ed i 35 anni, l'età media degli Host è di 50 anni

Il 25% dei Neoimprenditori era già titolare di un'impresa (da meno di 3 anni) quando ha partecipato al programma

Le donne rappresentano circa il 30% dei partecipanti

**La collaborazione riguarda tutti i settori; i tre più popolari finora sono:**

**Imprese Creative e Culturali, Comunicazione e Marketing, Istruzione e Formazione, Food & Beverage (ed Agricoltura), Freelance e Professionisti**

Erasmus for Young  
**Entrepreneurs**

**mh**  
materahub



[www.erasmus-entrepreneurs.eu](http://www.erasmus-entrepreneurs.eu)

Sito ufficiale del programma europeo

[erasmusforentrepreneurs.eu](http://erasmusforentrepreneurs.eu)

Sito di Materahub con le storie dal programma

[eye@materahub.com](mailto:eye@materahub.com)

**mh**  
materahub



Erasmus for Young  
Entrepreneurs

# RICHIEDI INFORMAZIONI



CONSORZIO MATERAHUB  
**MATERA**  
ANTENNA  
Mobilità per l'Apprendimento dei Giovani